

Erfolgreich(er) netzwerken

aktiv . systematisch . erfolgreich

Kontakte haben und sie nutzen, ist wichtig für den beruflichen Erfolg. Zu wissen, wer macht was, wer ist wofür verantwortlich, wen kann ich in welcher Angelegenheit ansprechen – all das zahlt sich in der täglichen Arbeit aus. Kennen Sie die Menschen hinter entscheidenden Positionen, so gelingt es Ihnen, sich zügiger Informationen zu beschaffen, Anliegen direkter vorzubringen und Probleme schneller zu lösen. Diese Effizienz schafft mehr Erfolg und bereitet viel Freude.

Seminarziel:

Im Seminar geht es darum,

- Ihnen die Vorteile des Netzwerkers aufzuzeigen.
- Ihnen das Handwerkszeug zu vermitteln, das Sie brauchen um zielgerichtet und mit Spaß Ihr Netzwerk auszubauen.

Inhalte:

- Netzwerken – Wie sieht Ihr Netzwerk aus?
- Welche Netzwerk-Ziele verfolgen Sie?
- Spielregeln für erfolgreiches Netzwerken
- Eigenschaften eines guten Netzwerkers
- Small Talk & Elevator Pitch – so geht das!
- Am Ball bleiben – Regelmäßige Kontaktpflege
- Vereinbarungen? Welche brauchen Sie?
- Netzwerke? Verzettelungsgefahr vermeiden!

Zielgruppe: Unternehmer, Führungskräfte

Dauer: 1 Tag

Trainerin: Corinna Dröge, Prozessberaterin & VertriebsCoach



Haben Sie Interesse an einem passgenauen Angebot?

Dann mailen Sie uns bitte an: willkommen@agentur-kuno.de.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Ihr Kuno-Team